



LIFE PHARM®

PLAN DE COMPENSACIÓN

Mayo 2018



ÚNASE A LIFEPHARM COMO UN:

CLIENTE MINORISTA

- Pague el precio minorista en todos los productos de LifePharm.

CLIENTE PREFERENCIAL

- Pague el precio mayorista en todos los productos de LifePharm.
- Acceda al programa de ventajas de envíos automáticos.
- Participe en ofertas y promociones especiales de productos.

EMPRESARIO DE NEGOCIO INDEPENDIENTE (IBO)

- Pague el precio mayorista en todos los productos de LifePharm.
- Mantenga requisitos de actividades mensuales.
- Reciba comisiones y bonos.
- Participe en promociones e incentivos.

CÓMO INICIAR.

KIT DE INICIO PARA EL ÉXITO EN LOS NEGOCIOS

- Únase a LifePharm por tan solo \$29,95 y reciba:
 - Sitio web replicado personal y oficina virtual.
 - Servicio al cliente y soporte.
 - Descuentos en los precios de los productos.
 - Acceso a promociones e incentivos
 - Herramientas y comunicaciones de la empresa.

* El Kit de inicio para el éxito en los negocios se incluirá con la compra de un Paquete de activación o superior en el momento de registro.



10 MANERAS DE CONSEGUIR OPORTUNIDADES DE INGRESOS SEMANALES

- Venta Minorista
- Bono por Inicio Rápido
- Bono de Punto de Equilibrio
- Bono de Matriz
- Bono de Igualación con Matriz
- Bono Codificado
- Bono de Igualación Codificado

OPORTUNIDADES DE INGRESOS MENSUALES

- Bono de Constructor de Negocios
- Bono de Líder de Equipo
- Bono de Embajador Global

ADEMÁS

- Recompensas y Bonos de Estilo de Vida

VENTA MINORISTA

PAGO SEMANAL

NUTRITIONAL POWERHOUSE



Precio mayorista
\$125

Precio minorista
\$165

Usted gana
\$40

SKIN CELL REGENERATION



Precio mayorista
\$135

Precio minorista
\$188

Usted gana
\$53

La ganancia en la venta minorista de Laminine & OMEGA+++ es de \$10 por frasco.
La ganancia en la venta minorista de DIGESTIVE+++ e IMMUNE+++ es de \$9 por frasco.
La ganancia en la venta minorista de Lamiderm Apex es de \$23 por frasco.

BONOS POR INICIO RÁPIDO

PAGO SEMANAL

Usted recibirá 15% del VC del pedido inicial* de todos los IBOs y de los clientes preferenciales que inscriba a LifePharm personalmente.

*Solo en el primer pedido de los miembros del equipo que usted inscribió personalmente.

BONO DE PUNTO DE EQUILIBRIO

PAGO SEMANAL

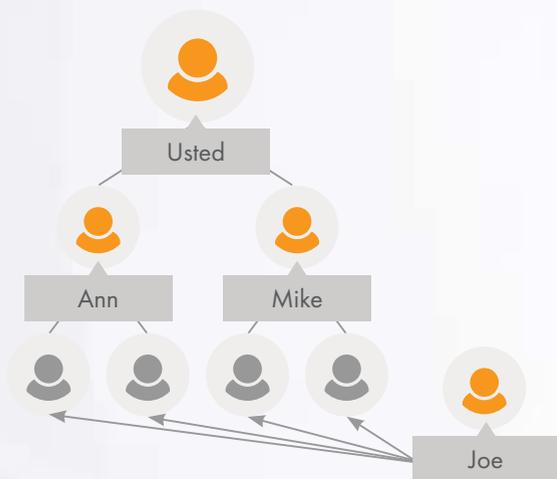
Usted recibirá 10% del VC de todos los pedidos luego de la orden de inscripción realizada por los IBOs y Clientes Preferenciales que usted inscribió personalmente. Cada pedido, todo el tiempo.

Se deberá estar activo para obtener el bono de punto de equilibrio.

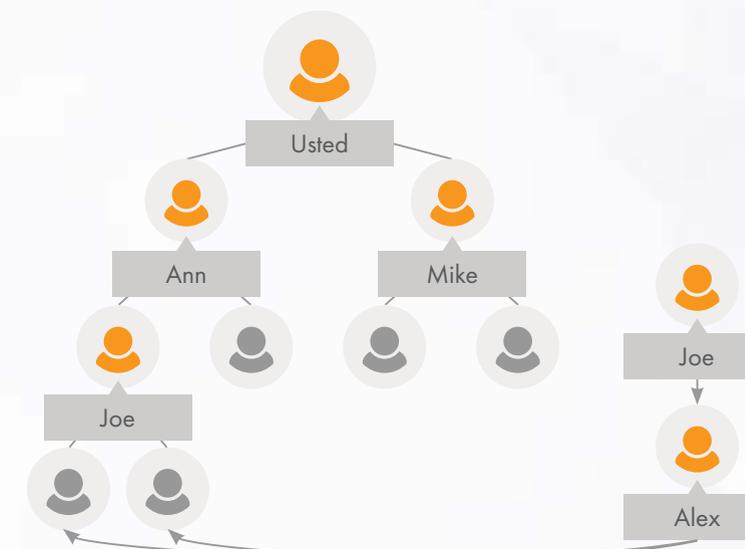
ESTRUCTURA DE ÁRBOL

En el plan de compensaciones de LifePham, usted tiene la oportunidad de obtener bonos de dos árboles: Árbol matricial y árbol generacional.

ÁRBOL MATRICIAL (2x12)

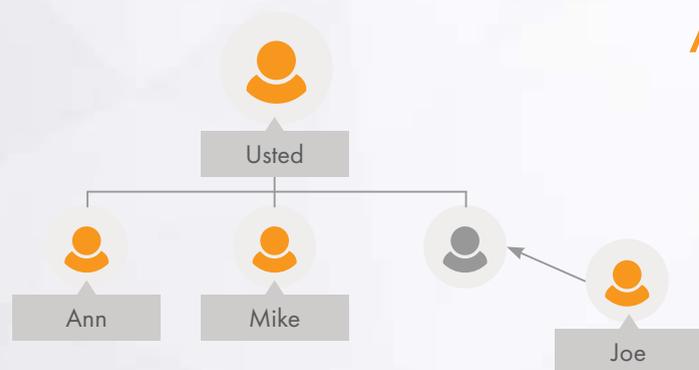


En el árbol matricial, usted tiene la opción de colocar su IBO patrocinado personalmente, Joe, en cualquiera de los cuatro espacios abiertos en el nivel dos.

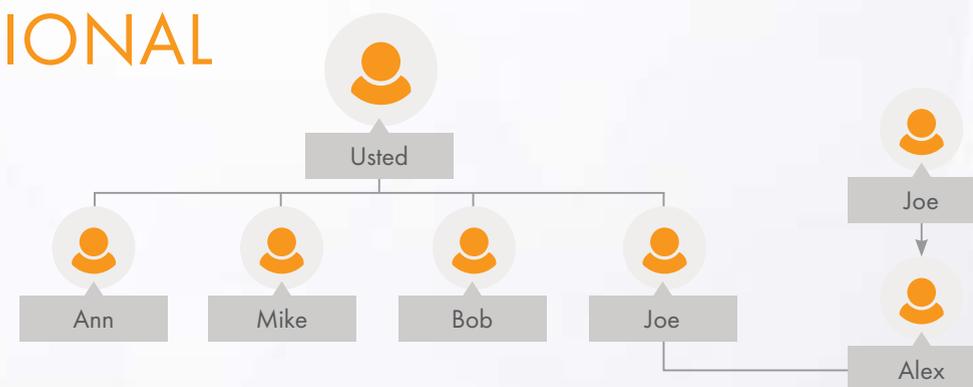


Cuando Joe inscriba a alguien nuevo (digamos, Alex), tiene la opción de colocarlo en cualquiera de los espacios abiertos debajo de él, siempre y cuando haya alguien ubicado arriba del espacio abierto en la matriz.

ÁRBOL GENERACIONAL



En el árbol generacional, su nuevo IBO patrocinado personalmente, Joe, será colocado en su 1ª generación automáticamente.



Cuando Joe inscriba a alguien nuevo, (digamos, Alex), este se coloca automáticamente debajo de Joe. El será parte de la 1ª generación de Joe y de la 2ª generación de usted.

BONO DE MATRIZ (2x12)

PAGO SEMANAL

El bono de matriz utiliza el árbol matricial para pagar las comisiones en los 12 niveles. Inscribir a dos IBO o clientes preferenciales para recibir el pago de 5 niveles. Alcanzar el nivel de Plata para recibir el pago de los 12 niveles.

Rango	Porcentaje de nivel de pago												Volumen Personal	Volumen Generacional
	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Nivel 4	Nivel 5	Nivel 6	Nivel 7	Nivel 8	Nivel 9	Nivel 10	Nivel 11	Nivel 12		
Asociado	2%	2%	3%	3%	4%	🔒	🔒	🔒	🔒	🔒	🔒	🔒	25 VC	50 VC
Constructor	2%	2%	3%	3%	4%	4%	4%	🔒	🔒	🔒	🔒	🔒	25 VC	100 VC
Líder	2%	2%	3%	3%	4%	4%	4%	3%	3%	🔒	🔒	🔒	25 VC	200 VC
Premier	2%	2%	3%	3%	4%	4%	4%	3%	3%	2%	🔒	🔒	50 VC	300 VC
Bronce	2%	2%	3%	3%	4%	4%	4%	3%	3%	2%	2%	🔒	100 VC	5.000 VC
Plata y superior	2%	2%	3%	3%	4%	4%	4%	3%	3%	2%	2%	1%	100 VC	10.000 VC

Se deberán mantener los requisitos para cada rango.

BONO DE IGUALACIÓN CON MATRIZ

PAGO SEMANAL

Usted recibirá un bono adicional sobre los ingresos matriciales de los primeros dos IBO que usted haya inscrito personalmente. Esto se paga como porcentaje de sus ingresos matriciales semanales.

Rango	Pago Porcentaje	Volumen Personal	Volumen Generacional
Asociado	15%	25 VC	50 VC
Constructor	20%	25 VC	100 VC
Líder	20%	25 VC	200 VC
Premier	20%	50 VC	300 VC

Se deberán mantener los requisitos para cada rango.



BONO CODIFICADO

PAGO SEMANAL

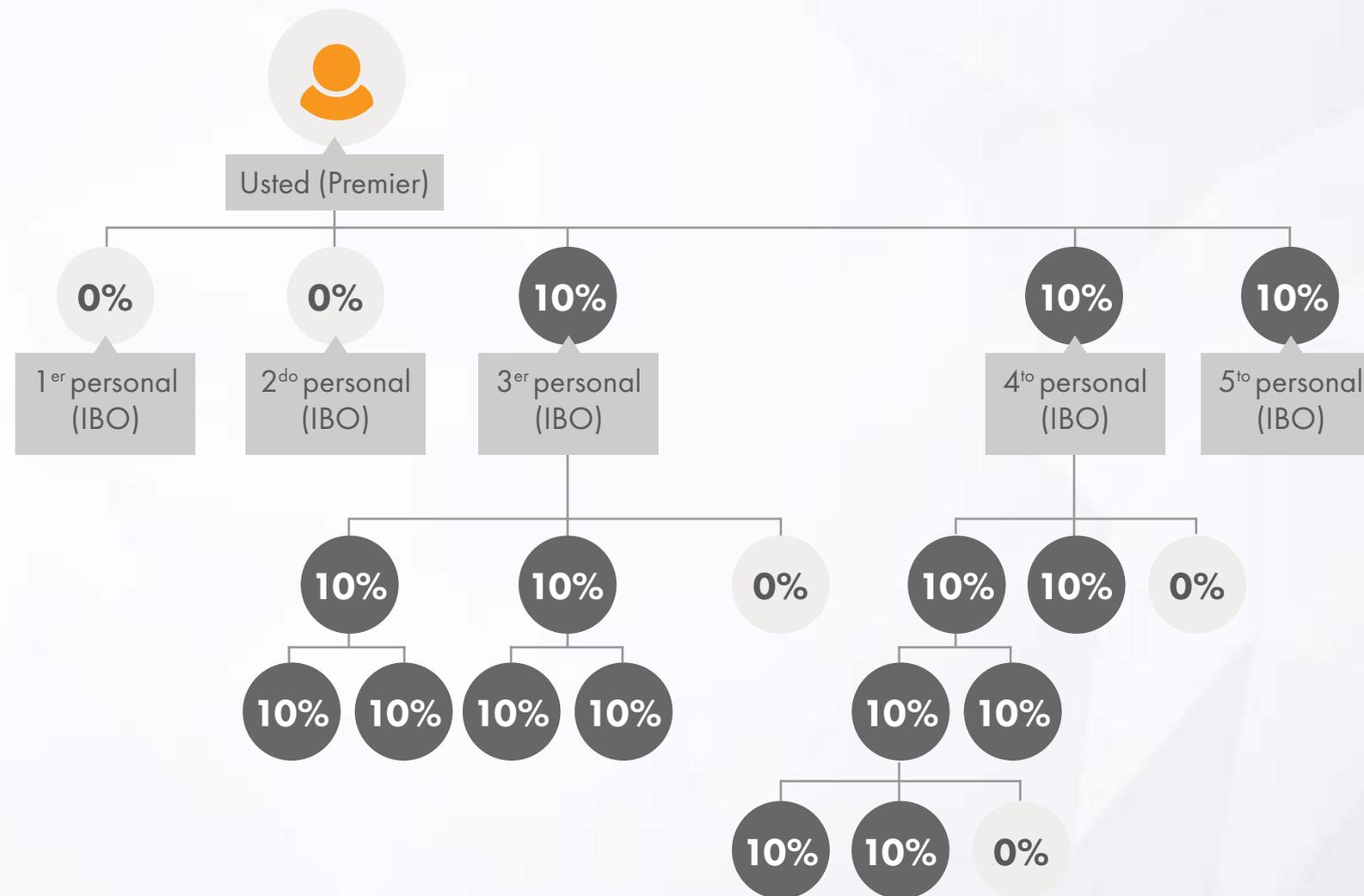
El bono codificado utiliza el árbol generacional y paga sucesivamente comenzando desde el **3^{er} IBO que usted inscribió personalmente** y **cada IBO que usted inscriba después**. Los clientes preferenciales siempre se encuentran asociados a la persona que los inscribió sin importar su posición en el árbol generacional.

El porcentaje del bono codificado está basado en su rango:

Rango	Porcentaje de Pago	Personal Volumen	Volumen Generacional
Constructor	2%	25 VC	100 VC
Líder	6%	25 VC	200 VC
Premier	10%	50 VC	300 VC

El bono codificado también paga sucesivamente comenzando con el **3^{er} IBO inscrito personalmente**, los primeros dos de estos, y así sucesivamente.

Se deberán mantener los requisitos para cada rango.

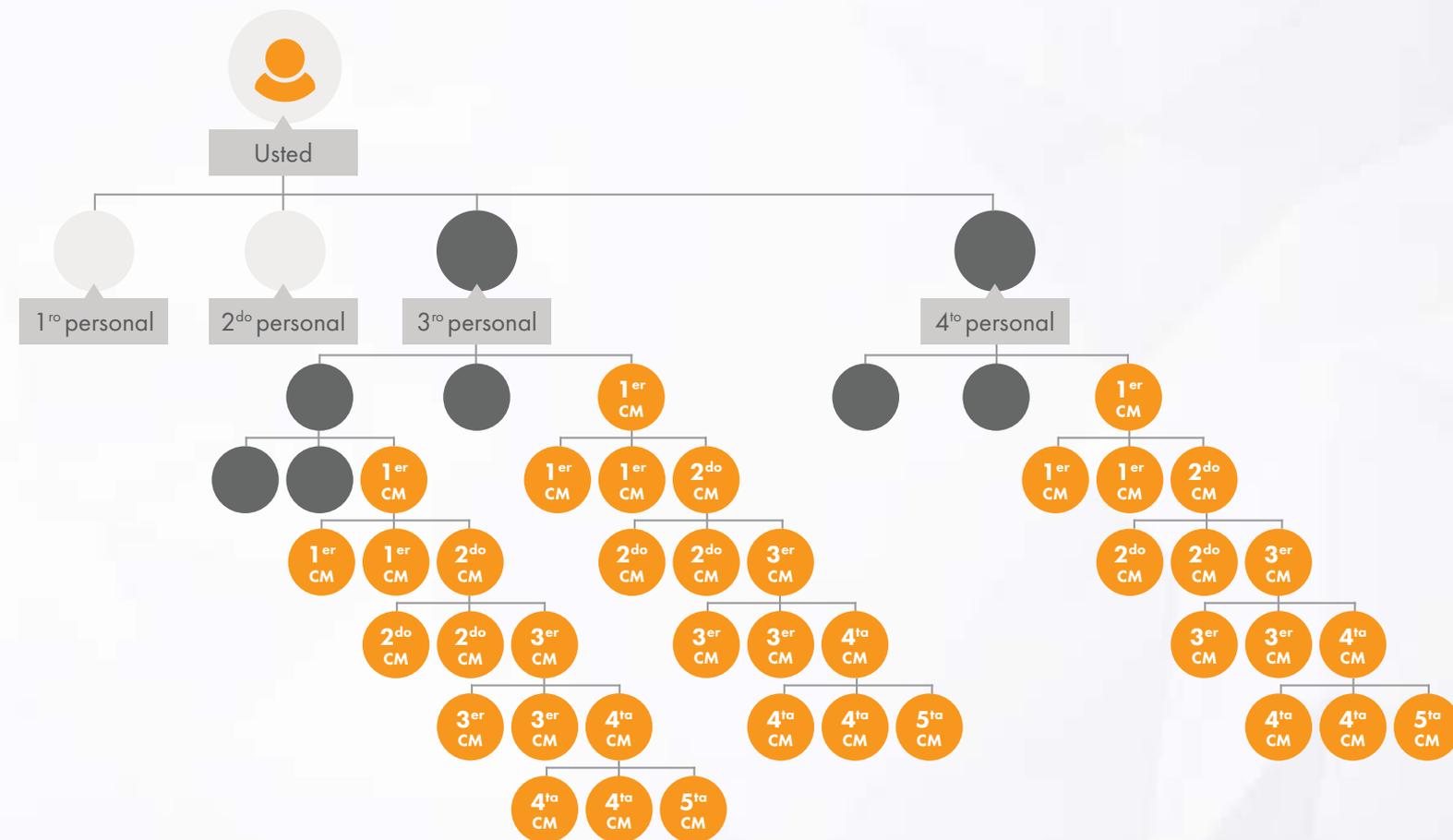


BONOS DE IGUALACIÓN CODIFICADOS

PAGO SEMANAL

Usted recibirá un bono de concordancia codificado basado en un porcentaje de las ganancias de bonos codificados **cuando las personas asignadas a usted reciban un bono codificado**. Usted podrá recibir este bono de sus primeros 5 niveles generacionales codificados*.

Rango	Generación					Detalles	Volumen Personal	Volumen Generacional
	1	2	3	4	5			
Constructor	15%	5%				Paga un 15% extra sobre los IBO calificados en la 1 ^{ra} generación. Paga un 5% adicional en la 2 ^{da} generación.	25 VC	100 VC
Líder	15%	10%				Paga un 15% sobre los IBO calificados en la 1 ^{ra} generación. Paga un 10% adicional en la 2 ^{da} generación.	25 VC	200 VC
Premier	15%	10%	10%	10%	5%	Paga un 15% sobre los IBO calificados en la 1 ^{ra} generación. Paga un 10% adicional en la 2 ^{da} generación, 10% en la 3 ^{ra} generación, 10% en la 4 ^{ta} generación, 5% en la 5 ^{ta} generación	50 VC	300 VC



*Cualquier IBO asignado a usted que abra sus ganancias de bonos codificados al patrocinar personalmente a un tercer inscrito debajo de ellos será su concordancia codificada de 1^{era} generación. Usted puede obtener un bono de concordancia codificada de hasta 5 generaciones a lo ancho y profundo de su árbol generacional.

Se deberán mantener los requisitos para cada rango.

BONO DE CONSTRUCTOR DE NEGOCIOS

PAGO MENSUAL

Obtenga un porcentaje de su VG cuando su volumen generacional alcance 5,000 y usted alcance el rango Bronce. Obtenga hasta el 8% de su VG cuando alcance el rango Rubí.

	Rango	Volumen Generacional Total	Volumen Personal	Pago Total
Nivel 1	Bronce	5.000 VG	100 VC	2%
Nivel 2	Plata	10.000 VG	100 VC	4%
Nivel 3	Zafiro	20.000 VG	100 VC	8%
Nivel 4	Rubí	40.000 VG	200 VC	11%



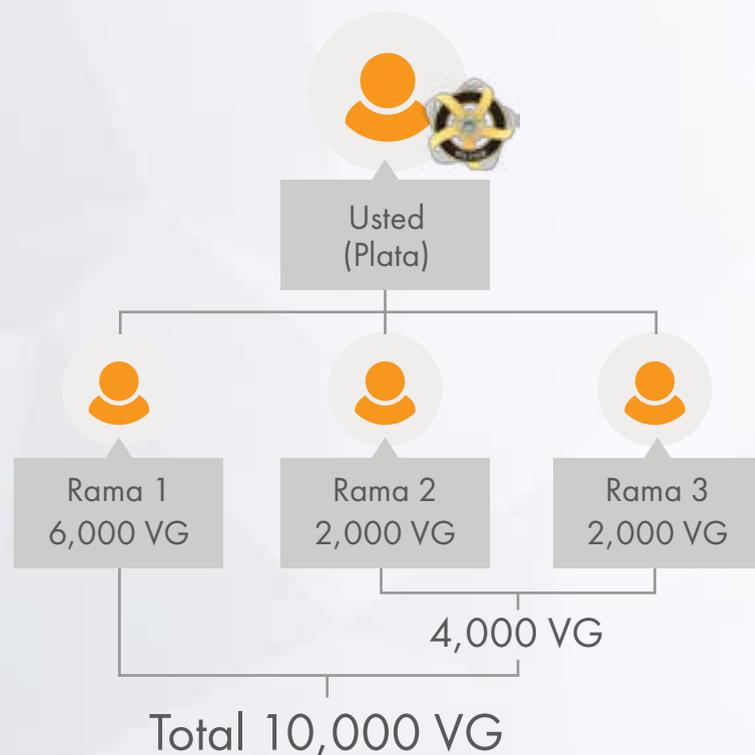
Obtenga un 2%
de su VG en el rango Bronce

Se deberán mantener los requisitos para cada rango.

BONO DE CONSTRUCTOR DE NEGOCIOS

PAGO MENSUAL

NIVEL 2



Obtenga hasta un 4%
de su VG en el rango Plata

NIVEL 3



Obtenga hasta un 6%
de su VG en el rango Zafiro

NIVEL 4



Obtenga hasta un 8%
de su VG en el rango Rubí

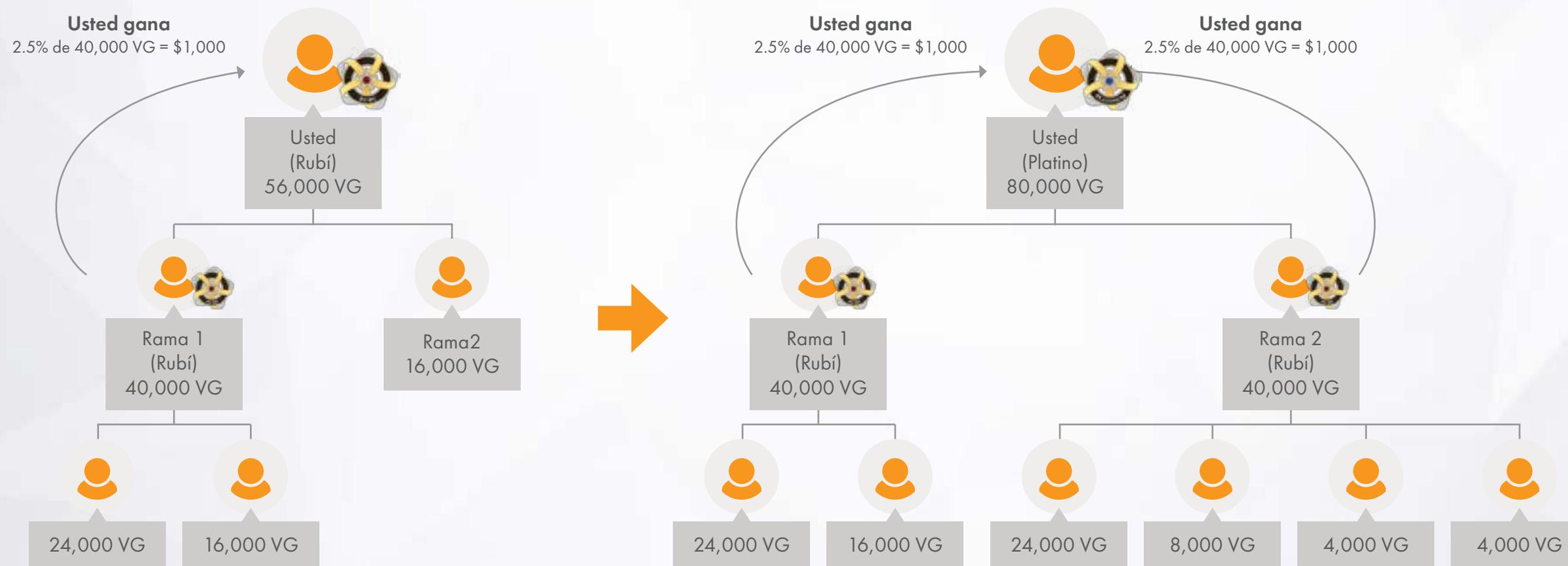
Se deberán mantener los requisitos para cada rango.

BONO DE LÍDER DE EQUIPO

PAGO MENSUAL

Cuando usted llega al nivel Rubí y tiene otra persona de nivel Rubí debajo suyo, usted obtendrá el 2.5% del volumen de ese Rubí. Usted seguirá obteniendo 2.5% del VG de un Rubí por rama, sucesivamente.

Rango	Volumen Personal	Volumen Generacional	Porcentaje de Pago
Rubí	200 VC	40,000 VC	2.5%



Cuando un segundo Rubí aparece en el misma rama generacional, usted no recibirá el bono de líder de equipo en esa rama. Usted deberá mantener los requisitos de los niveles Rubí o superiores.

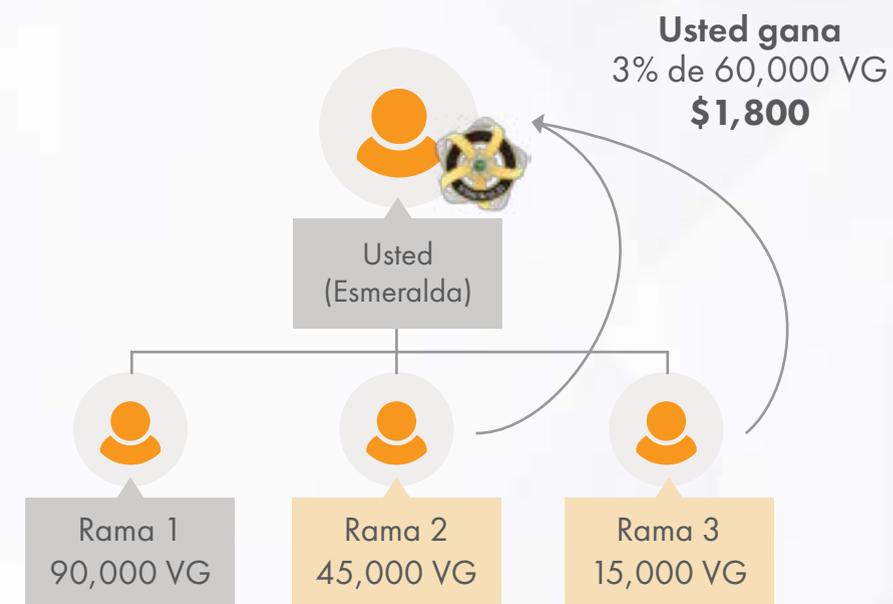
BONO DE EMBAJADOR GLOBAL

PAGO MENSUAL

Deberá mantener las calificaciones para los niveles Esmeralda, Titanio, Diamante, y Diamante real para obtener un porcentaje del VG por afuera del rama mas fuerte cada mes.

Rango	Volumen Personal	Volumen Generacional	Pago Porcentaje
Esmeralda	300 VC	150,000 VC	3%
Titanium	300 VC	350,000 VC	3.5%
Diamante	300 VC	700,000 VC	4%
Diamante real	300 VC	1,500,000 VC	5%

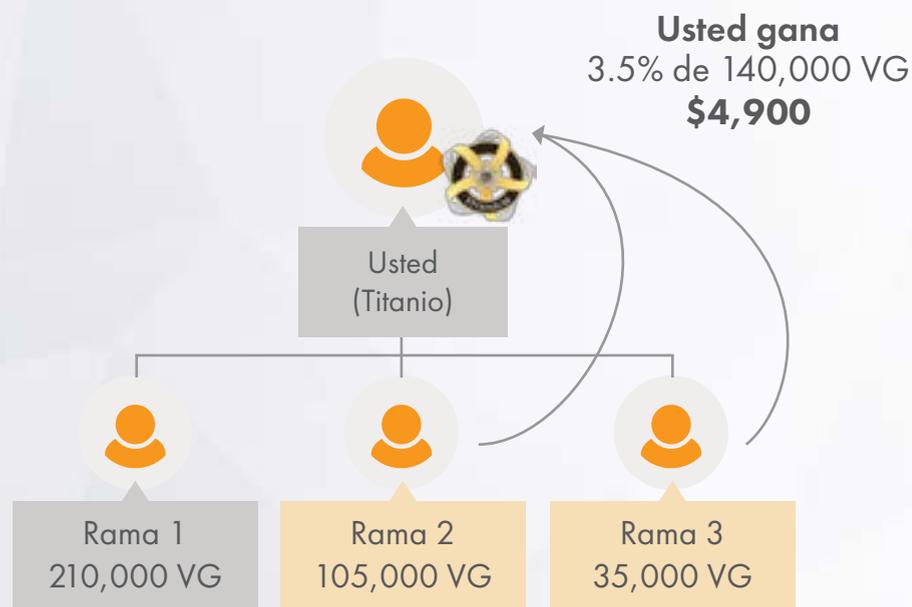
Se deberán mantener los requisitos para cada rango.



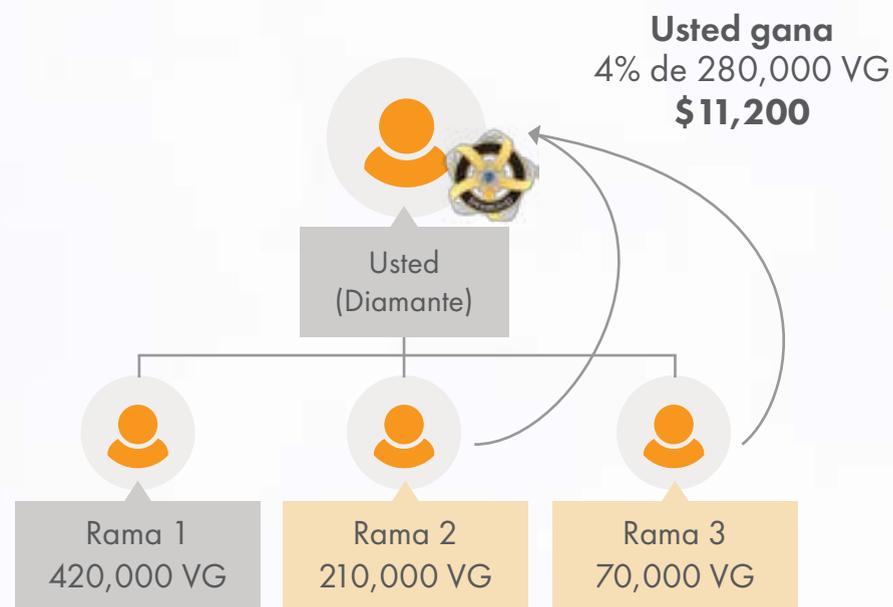
Obtenga un 3%
del VG total por fuera de la rama fuerte.

BONO DE EMBAJADOR GLOBAL

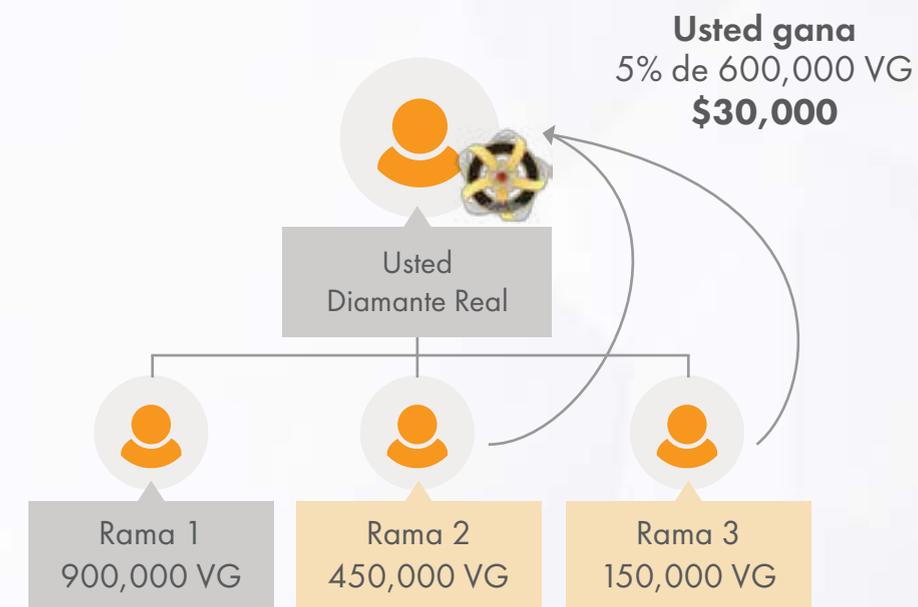
PAGO MENSUAL



Obtenga un 3.5%
del VG total fuera de la rama fuerte.



Obtenga un 4%
del VG total fuera de la rama fuerte.



Obtenga un 5%
del VG total fuera de la rama fuerte.

Se deberán mantener los requisitos para cada rango.



RECOMPENSAS Y BONOS DE ESTILO DE VIDA

Cada año, LifePharm reconoce los logros de sus Empresarios de Negocios Independientes ofreciéndoles incentivos de estilo de vida adicionales. Este año, los incentivos incluyen recompensas de rango de hasta \$250,000 en efectivo, pagos mensuales de dinero para automóviles desde el rango Plata, y un viaje a las oficinas centrales de LifePharm en Orange County, California.



RECOMPENSAS Y BONOS DE ESTILO DE VIDA

RECOMPENSAS DE RANGO

Al llegar al rango Bronce, usted califica para una recompensa de rango única de \$250. Continúe avanzando de rango para obtener recompensas en cada nivel de hasta \$250,000.

Rango	Bono en efectivo
 Bronce	\$250
 Plata	\$500
 Zafiro	Viaje Zafiro a la Sede LifePharm*
 Rubí	\$1,500
 Oro	\$3,000

Rango	Bono en efectivo
 Platino	\$4,000
 Esmeralda	\$7,000
 Titanio	\$40,000**
 Diamante	\$100,000**
 Diamante real	\$250,000**

La recompensa por rango es un pago único hecho para los rangos Bronce a Esmeralda.

*IBO debe mantener el rango de Zafiro (o superior) por tres de los seis meses después del Avance de Rango inicial (incluyendo el mes de logro de rango) para calificar para el viaje Zafiro a la Sede LifePharm.

**Las recompensas para los rangos Titanio, Diamante, y Diamante real serán pagados en cinco cuotas mensuales iguales.

RECOMPENSAS Y BONOS DE ESTILO DE VIDA

BONO PARA AUTOMÓVILES

PAGO MENSUAL

Al alcanzar el rango Plata y mantenerlo por dos meses consecutivos, usted comenzará a recibir subsidios mensuales en efectivo para usar hacia un auto nuevo. ¡Usted puede obtener pagos mensuales de hasta \$4,000 en Bono de Auto alcanzando el rango Diamante Real!

Rango	Bono de Auto *
 Plata	\$250
 Zafiro	\$400
 Rubí	\$600
 Oro	\$800
 Platino	\$1,000

Rango	Bono de Auto *
 Esmeralda	\$1,500
 Titanio	\$2,000
 Diamante	\$3,000
 Diamante real	\$4,000



* Mantener la calificación de rango por dos meses consecutivos.

RESUMEN DE PLAN DE COMPENSACIÓN Y BONO DE ESTILO DE VIDA

BONO	CÓMO INICIAR					CONSTRUCTORES DE NEGOCIOS			LÍDERES DE EQUIPO			EMBAJADORES GLOBALES			
	IBO	Asociado	Constructor	Líder	Premier	Bronce	Plata	Zafiro	Rubí	Oro	Platino	Esmeralda	Titanio	Diamante	Real Diamante
Recompensas de Rango						\$250	\$500	Viaje Zafiro a la Sede LifePharm	\$1,500	\$3,000	\$4,000	\$7,000	\$40,000	\$100,000	\$250,000
Cash de Auto							\$250	\$400	\$600	\$800	\$1,000	\$1,500	\$2,000	\$3,000	\$4,000
Venta Minorista	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Bonos de Inicio Rápido	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Bonos de Punto de Equilibrio	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Bono de Matriz		✓ 5 niveles	✓ 7 niveles	✓ 9 niveles	✓ 10 niveles	✓ 11 niveles	✓ 12 niveles								
Bonos de Igualación con Matriz		✓ 15%	✓ 20%	✓ 20%	✓ 20%	✓ 20%	✓ 20%	✓ 20%	✓ 20%	✓ 20%	✓ 20%	✓ 20%	✓ 20%	✓ 20%	✓ 20%
Bonos Codificados			✓ 2%	✓ 6%	✓ 10%										
Bonos de Igualación Codificados			✓ 1er Gen: 15% 2da Gen: 5%	✓ 1er Gen: 15% 2da Gen: 10%	✓ 1er Gen: 15% 2da Gen: 10% 3ra Gen: 10% 4ta Gen: 10% 5ta Gen: 5%	✓ 1er Gen: 15% 2da Gen: 10% 3ra Gen: 10% 4ta Gen: 10% 5ta Gen: 5%	✓ 1er Gen: 15% 2da Gen: 10% 3ra Gen: 10% 4ta Gen: 10% 5ta Gen: 5%	✓ 1er Gen: 15% 2da Gen: 10% 3ra Gen: 10% 4ta Gen: 10% 5ta Gen: 5%	✓ 1er Gen: 15% 2da Gen: 10% 3ra Gen: 10% 4ta Gen: 10% 5ta Gen: 5%	✓ 1er Gen: 15% 2da Gen: 10% 3ra Gen: 10% 4ta Gen: 10% 5ta Gen: 5%	✓ 1er Gen: 15% 2da Gen: 10% 3ra Gen: 10% 4ta Gen: 10% 5ta Gen: 5%	✓ 1er Gen: 15% 2da Gen: 10% 3ra Gen: 10% 4ta Gen: 10% 5ta Gen: 5%	✓ 1er Gen: 15% 2da Gen: 10% 3ra Gen: 10% 4ta Gen: 10% 5ta Gen: 5%	✓ 1er Gen: 15% 2da Gen: 10% 3ra Gen: 10% 4ta Gen: 10% 5ta Gen: 5%	✓ 1er Gen: 15% 2da Gen: 10% 3ra Gen: 10% 4ta Gen: 10% 5ta Gen: 5%
Bono de Constructor de Negocios						✓ Nivel 1	✓ Nivel 1-2	✓ Nivel 1-3	✓ Nivel 1-4						
Bono de Líder de Equipo									✓ 2.5%						
Bono de Embajador Global												✓ 3%	✓ 3.5%	✓ 4%	✓ 5%

www.imed.guru





LOGROS DEL RANGO INICIAL

CALIFICACIONES

Nivel	Rango	Inscripciones Personales	Constructores	Volumen Personal
Cómo iniciar	IBO	0	-	0 VC
	Asociado	2	-	25 VC
	Constructor	3	-	25 VC
	Líder	6	2	25 VC
	Premier	10	5	50 VC

MANTENIMIENTO DEL RANGO INICIAL

REQUISITOS

Nivel	Rango	Volumen Personal	Volumen Generacional
Cómo iniciar	IBO	25 VC	0 VC
	Asociado	25 VC	50 VC
	Constructor	25 VC	100 VC
	Líder	25 VC	200 VC
	Premier	50 VC	300 VC

Debe tener al menos 25 VP durante los últimos 30 días para ser considerado activo cada semana.

REQUISITOS PARA LOGRAR Y MANTENER EL RANGO DE DIRECTOR

Nivel	Rango	Requisito de Volumen Generacional ⁺	VP Requerido	Rama(s) Débil(es) (40%) Requisito de Volumen *	Rama fuerte no mas de (60%) de Volumen **	Requisitos de Rama
Constructores de Negocios	Bronce	5,000 VC	100 VC	2,000 VC	3,000 VC	-
	Plata	10,000 VC	100 VC	4,000 VC	6,000 VC	2 ramas Líder
	Zafiro	20,000 VC	100 VC	8,000 VC	12,000 VC	2 ramas Premier
Líderes de Equipo	Rubí	40,000 VC	200 VC	16,000 VC	24,000 VC	2 ramas Bronce
	Oro	60,000 VC	200 VC	24,000 VC	36,000 VC	2 ramas Bronce
	Platino	80,000 VC	200 VC	32,000 VC	48,000 VC	2 ramas Plata
Embajadores Globales	Esmeralda	150,000 VC	300 VC	60,000 VC	90,000 VC	3 ramas Plata
	Titanio	350,000 VC	300 VC	140,000 VC	210,000 VC	4 ramas Plata
	Diamante	700,000 VC	300 VC	280,000 VC	420,000 VC	4 ramas Rubí
	Diamante real	1,500,000 VC	300 VC	600,000 VC	900,000 VC	5 ramas Rubí



*Al menos 40% del volumen generacional deberá provenir de rama(s) débil(es)

** No más de 60% del Requisito de Volumen Generacional en cada rango debe venir de la rama fuerte

⁺El Volumen de Generación de Grupos mensual por mes (balance de rama de generación 60:40%)

- Se deberán mantener las calificaciones de rango todos los meses para recibir los pagos de dicho rango.
- IBOs deben alcanzar el rango Premier para avanzar a Bronce o superior.

TÉRMINOS Y DEFINICIONES

IBO ACTIVO

El IBO se considera "activo" si ha hecho un pedido dentro de los últimos 30 días.

CARGO POR RENOVACIÓN ANUAL

Para mantener un IBO activo y continuar teniendo acceso a su Oficina virtual de LifePharm y la página web replicada de LifePharm, los IBO deben renovar su cuenta pagando un cargo por renovación anual de \$20 en la fecha de aniversario de su inscripción.

ENVÍO AUTOMÁTICO

Envío automático es un pedido pendiente que será procesado el mismo día de cada mes. Se recomienda a los IBO a estar en Envío automático para que nunca se les termine el producto y siempre permanezcan activos sin tener que recordar o volver a pedir en el aniversario de su inscripción.

KIT DE INICIO PARA EL ÉXITO EN LOS NEGOCIOS

Toda persona que desee convertirse en IBO de LifePharm deberá pagar \$29,95 para recibir un kit de inicio para el éxito en los negocios, que les permitirá acceder a la oficina virtual de LifePharm y a la página web replicada de LifePharm.

VOLUMEN POR COMISIÓN (VC)

Cada producto vendido tiene un VC asignado, y este VC es la base para el cálculo de todas las comisiones y bonos.

COMPRESIÓN:

Para la comisión matricial, si algún IBO dentro de tu nivel de pago no está "activo", ese IBO inactivo no se considera que ha ocupado un nivel, y el siguiente IBO en el árbol será "comprimido" para ocupar ese lugar.

REQUISITOS PARA EL VOLUMEN DE GENERACIÓN DE GRUPOS (VG)

VG es la colección de todos los VC provenientes de todos tus IBO de línea descendente en tu árbol generacional Uni-nivel. Cada rango tiene su propio requisito de VG para poder recibir un pago por ese rango. Si el VG cae por debajo del requisito, el IBO recibirá un pago de rango inferior con base en el VG que tenga.

EMPRESARIO DE NEGOCIO INDEPENDIENTE (IBO)

Un Empresario de Negocio Independiente de LifePharm es una persona mayor de 18 años que ha llenado completamente y firmado un Formulario de solicitud y acuerdo para IBO de LifePharm y pagado su Kit de Inicio para el éxito en los negocios.

RAMAS

En el árbol matricial, solo tienes dos secciones, una a la izquierda y una a la derecha, y todos los IBOs de línea descendente pertenecen a uno de los lados. En un árbol generacional Uni-nivel, cualquier persona que haya inscrito personalmente es el comienzo de una tiene rama. Es decir, si personalmente usted ha inscrito hasta 5 IBOs, entonces tienes 5 ramas (consulta "Árbol" para una explicación más detallada).

NIVEL

Esta es la posición vertical de un IBO en su organización, y puede referirse a su árbol matricial y árbol generacional Uni-nivel (consulte "Árbol" para una explicación más detallada).

VOLUMEN PERSONAL (VP)

VP es la colección de todos los VC asignados a los productos que compró o a los productos que vendió. El VC asignado a los productos por sus propios Clientes minoristas y preferenciales se considera parte de su VP. Para recibir comisiones y bonos, un IBO debe cumplir un requisito de VP y VG asociado con cada rango.

TÉRMINOS Y DEFINICIONES

LÍNEA DESCENDIENTE PATROCINADA PERSONALMENTE

Usualmente llamada "línea frontal", la línea descendiente patrocinada personalmente son los IBOs de línea descendiente a quienes inscribió personalmente. Usted a la vez, es referido como su "patrocinador".

CLIENTE PREFERENCIAL

Una persona que compra los productos de LifePharm al precio de venta mayorista. Él o ella es elegible para participar en la entrega automática y en ofertas de productos seleccionados.

IBO CALIFICADO

Un IBO que ha cumplido todos los requisitos ya sea para avanzar o mantener un rango y que está activo.

RANGO MÁS ALTO LOGRADO

Una vez que un IBO alcanza un rango, siempre será "reconocido" en el más alto rango que haya alcanzado incluso si no continúa cumpliendo con los requisitos de rendimiento para ese rango.

CLIENTE MINORISTA

Un individuo que compra productos LifePharm al por menor de un IBO de LifePharm. Los productos de LifePharm solo podrán ser vendidos a los clientes minoristas a través de un IBO de LifePharm.

ÁRBOL

Hay dos tipo de árboles:

- **Árbol de Generación Uni-nivel**

Este árbol, también conocido como el árbol de patrocinio, incluye todos los IBOs de línea descendiente que tu usted ha inscrito personalmente (sus líneas descendientes de 1^{er} nivel), sus líneas descendientes inscritas personalmente (sus líneas descendientes de 2^{do} nivel), y sus líneas descendientes inscritas personalmente (sus líneas descendientes de 3^{er} nivel), y así sucesivamente.

- **Árbol Matricial**

Este árbol incluye todos los IBOs en su árbol generacional Uni-nivel y aquellas personas inscritas por su patrocinador y líneas ascendentes y sus inscritos. Todos los IBOs se colocan en el árbol matricial en el orden de inscripción. LifePharm tiene un árbol matricial 2x12, lo que significa que cualquier IBO puede tener solo 2 ramas en su primer nivel del árbol matricial, y cualquier miembro adicional flotará hacia abajo al siguiente nivel.

USTED TIENE EL PODER PARA CAMBIAR SU FUTURO



LifePharm no garantiza ingresos, y todas las comisiones y bonos se basan en que los IBOs cumplan los requisitos de actividad y rendimiento específicos. LifePharm se reserva el derecho de editar, modificar y alterar el Plan de Compensación en cualquier momento.

V1.180522.01